

## **PYMES EN ACCIÓN 2026 | Discurso de apertura: Luis Steffen, presidente en la Cámara Libertador General San Martín y secretario en la Confederación Económica de Misiones.**

Buenos días a todos. Desde la Cámara LGSM estamos convencidos que iniciar el mes de **septiembre de 2026** levantando la persiana de una **Pyme** en nuestro país requiere algo más que vocación, requiere de una templanza absoluta y eso ya es un gran logro.

El escenario económico actual nos desafía a diario con volatilidad, caída del consumo y costos que no dan tregua. Pero si algo define el ADN de quienes estamos en este salón es que no nos quedamos ante esta situación y la seguimos peleando todos los días.

### **Las Pymes no esperan a que la tormenta pase; aprenden a producir bajo la lluvia**

El propósito de este encuentro de **Pymes en Acción** no es venir a quejarnos de la coyuntura, sino a tomar el control de lo que sí está a nuestro alcance: nuestra estrategia, nuestra eficiencia y nuestras decisiones financieras. Para liderar hoy, el voluntarismo no alcanza; necesitamos información precisa y herramientas técnicas de soporte.

### **Necesitamos entender el terreno para poder avanzar**

El primer paso para trazar una estrategia exitosa en este entorno complejo es desmenuzar las variables que nos rodean. Necesitamos claridad sobre la inflación, las tasas, las tendencias de mercado y los posibles escenarios de los próximos meses. Parte de esta información la tenemos todos los meses en la encuesta CEM.

Debemos dejar de adivinar y empezar a planificar con datos duros.

Para eso, hoy nos acompaña el Economista Gerardo Schwarz de Fundación Mediterránea que nos ayudará a bajar la macroeconomía a la realidad de nuestras **Pymes**.

Él nos dará esa brújula indispensable para saber dónde estamos parados y hacia dónde se mueven las variables claves en este cierre de año.

### **Financiar el crecimiento en tiempos de restricción**

Sin embargo, el diagnóstico sin herramientas de ejecución se queda a mitad de camino. Todos sabemos que, en contextos de alta incertidumbre, el acceso al crédito se vuelve restrictivo o prohibitivo. El flujo de caja se asfixia y los proyectos de inversión o de capital de trabajo parecen inalcanzables.

Es exactamente ahí donde la ingeniería financiera se vuelve nuestra principal aliada.

Hoy vamos a profundizar en una herramienta clave que está transformando la capacidad de negociación de las Pymes frente al sistema financiero y el mercado de capitales: las **SGR (Sociedades de Garantía Recíproca)**.

Para quienes ven en las garantías tradicionales una barrera infranqueable, las SGR se presentan hoy como el puente hacia mejores tasas, plazos viables y el aval necesario para que nuestros proyectos sigan siendo elegibles.

Contamos hoy con la presencia del Lic. Pablo Pereyra CEO de Acindar SGR y el Sr Sebastián Bordato de NetFinance expertos en la materia. Ellos nos explicarán cómo apalancarnos y proteger nuestra liquidez utilizando estas estructuras de garantía.

### **El momento de actuar es ahora**

Señores, las crisis cambian las reglas del juego, pero también limpian el tablero y abren ventanas de oportunidad para los que están despiertos. La resiliencia no es aguantar el golpe; es saber transformarse para salir fortalecidos.

Los invito a aprovechar al máximo la jornada de hoy. Escuchemos el diagnóstico, incorporemos las herramientas financieras y, sobre todo, generemos redes entre nosotros. Salgamos de este salón no solo con una foto clara de la economía actual, sino con una hoja de ruta financiera concreta para poner nuestras empresas, definitivamente, en acción.

**Dejo esta frase: Las Pymes no se rinden; las Pymes actúan.**

Muchas gracias.

---